

Bemaco au cœur de la construction recrute !



Depuis sa création en 1978, Bemaco, est devenu un acteur majeur de l'industrie du béton dans les Ardennes.

Fort de ses 350 collaborateurs, Bemaco est basé à Warcq où il dispose d'un site de production modernisé.

Satisfaction client, expertise, réactivité, savoir-faire et protection de l'environnement sont des valeurs incontournables de l'entreprise !

Vous êtes passionnés par l'industrie du béton et vous souhaitez intégrer une entreprise qui ne cesse de s'agrandir ? Vous avez envie de vous investir au sein d'une équipe dynamique et volontaire ?

Rejoignez-nous !

Technico-commercial H/F

Votre rôle principal au sein de notre entreprise → Apporter des solutions adaptées aux besoins des clients, chercher de nouveaux prospects et fidéliser les clients.

Sous la responsabilité du Responsable commercial vous serez en charge des missions suivantes :

- Prospection de nouveaux marchés et développement du portefeuille clients
- Superviser la relation client
- Regrouper les commandes des clients
- Suivre le planning de production

Profil souhaité :

Vous disposez d'une expérience dans un poste similaire et/ou vous détenez les compétences techniques suivantes :

- Maîtrise des techniques de vente (négociation, relation clients...)
- Connaissance technique des produits
- Maîtrise du pack office (Excel, Word...)

Vous détenez un BTS, BUT, Licence pro ou équivalent en gestion, technique ou dans le domaine des achats. Ou vous êtes diplômé(e) d'une école de commerce.

Sens du relationnel, organisation, ténacité, réactivité et sens du service client sont des qualités qui vous définissent ?

Vous avez envie de vous investir dans une entreprise dynamique ?

**Alors ce poste est fait pour vous !
Rencontrons-nous !**

Expérience : Débutant accepté

Type de contrat : CDD 3 mois renouvelable – Possibilité d'embauche en CDI

Salaire : 25K€- 30K€

Poste à pourvoir dès que possible – Envoyez votre CV à recrutement@bemaco.fr